



Access the inaccessible

„Seit 40 Jahren verfolgt die Firma Petzl stets dasselbe Ziel: die Entwicklung konkreter Lösungen, die es den Menschen ermöglichen, sich mit einem minimalen Risiko in der Höhe zu bewegen.

Besonders in den Bereichen Bergsport und Klettern, der Höhenarbeit und Rettung, sowie bei den Stirnlampen für die Beleuchtung, ist Petzl weltweit einer der führenden Hersteller.“

.....Access the inaccessible.....

Mit viel Leidenschaft und Präzision entwickeln wir persönliche Schutzausrüstung für die Höhenarbeit, für Industriekletterer und Baumpfleger, sowie für die professionelle Höhen- und Bergrettung.

Du möchtest in diesem stark wachsenden Segment der Marke PETZL, mit motivierten und dynamischen Kollegen, die Weichen für die Zukunft stellen?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung zum

SALES MANAGER - head of sales - (M/W) für den Bereich PETZL PROFESSIONAL in der PETZL Deutschland GmbH

Aufgaben

- Beratung und Betreuung der wichtigsten Key Accounts und industriellen Grosskunden.
- Verantwortung der Umsatz-, sowie Margenzielsetzungen.
- Pflege, Ausbau und weitere Gestaltung eines Netzwerks aus Industrie, Handel, Verbänden, Schulungspartnern und Anwendern.
- Entwicklung neuer und weiterführender Strategien für die Vermarktung der Petzl Professional Produkte und Dienstleistungen in Deutschland.
- Führung und Koordination des PETZL Professional Vertriebs- und Schulungsteams. (Intern und Extern)
- Unterstützung des Marketings im strategischen und operativen Bereich, um die Visionen von PETZL am deutschen Markt zu realisieren.
- Planung und Entwicklung der PETZL Professional Schulungsinstitutionen in Deutschland.

Du zeichnest Dich durch qualitäts- und kundenorientiertes Handeln und Denken aus. Deine Führungserfahrung hilft Dir und Deinem Team die Herausforderungen in einem komplexen Markt zu meistern. Ein flexibles Zeitmanagement, Kommunikation und Verhandlungsgeschick sind Deine Stärken.

Du hast ein abgeschlossenes Studium mit betriebswirtschaftlichem Hintergrund und bringst im Idealfall Berufserfahrung aus der „vertikalen Welt“ mit und Du bist bereit Dich kontinuierlich weiterzubilden.

FISAT oder IRATA Qualifikationen sind von Vorteil.

Sehr gute PC Kenntnisse (MS office) und Englisch fließend in Wort und Schrift sind erforderlich. Französische Sprachkenntnisse können ein Plus in Deinem Alltag sein.

Unser Firmensitz liegt bei Holzkirchen, im Süden von München. Hier können wir die Berge sehen und atmen, und bieten ein ideales Arbeitsambiente für outdoorbegeisterte Menschen.

Wenn das alles nach einer interessanten Herausforderung klingt, oder nach dem nächsten Schritt, dann sende uns bitte Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per Mail an Christoph Driever cdriever@petzl.com